

# Ako vyjednávať :)

## Podľa Ivanky Trumpovej<sup>[1]</sup>

### **Pred každým obchodom si určte ciele.**

Ak nemáte plán, druhá strana si presadí svoje.

### **Odhalte zámer svojho partnera.**

Budete prekvapení, že často sa zhoduje alebo prekrýva s vaším. Občas stačí dať druhej strane to, čo chce, a sami pritom získate.

### **Extra príprava je bonus.**

Čím viac viete, tým ste silnejší. Ak žiadate vyšší plat, urobte si detailný prieskum vlastnej trhovej hodnoty.

### **Neriešte biznis cez e-mail.**

Druhej strane tak dávate priestor, aby sa pohodlne pripravila, ako jej to vyhovuje. Pri osobnom stretnutí alebo telefonáte máte veci viac pod kontrolou.

### **Najlepší vyjednávači sú ticho.**

Na stretnutiach menej hovoria a viac počúvajú druhého. Čím viac informácií od partnera dostanú, tým sa ich vlastná pozícia posilní.

### **Niekedy je najlepšou stratégiou ústup.**

Chcete predĺžiť pracovnú zmluvu alebo nájomné? Ak sú rokovania napäté, vždy ich môžete stopnúť so slovami: „Zdá sa, že dnes sa už nikam nepohneme. Vráťme sa k tomu o deň či dva.“ Občas stačí dať druhej strane čas, aby vychladla.

<sup>[1]</sup> Dcéra Donalda Trumpa a Ivany Trumpovej, momentálne viceprezidentka developérskej spoločnosti svojho otca.

#### Zdroje

Prevzaté a upravené z:

Dvojtyždenník *Profit*, 12/2016.